

EG Deutschland GmbH

Die EG Group gehört zu den größten unabhängigen Anbietern im Bereich Kraftstoff, Einzelhandel und Food-to-go.

Seit Ende 2018 betreibt die EG Group über ihre deutschen Tochtergesellschaften in Deutschland ein Netz von mehr als 1.300 Tankstellen, vorwiegend unter der Marke Esso - einen großen Teil in partnerschaftlicher Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Händlern.

Zur Betreuung und Beratung unserer Handelspartner im Händlergeschäft

im Großraum Nordrhein-Westfalen

suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als

Area Manager / Bezirksleiter Händlergeschäft (m/w/d)

in **Vollzeit**

als Repräsentant unseres Unternehmens.

Wir bieten:

- Jahresgehalt für diese Position von € 60.000 bis € 80.000, abhängig von Qualifikation und Erfahrung
- 30 Tage Urlaub
- Vertrauensarbeitszeit mit Kernarbeitszeit montags bis freitags

- Einen krisensicheren Arbeitsplatz
- Remote Arbeitsplatz auf aktuellem Stand der Technik
- Dienstwagen
- Strukturierte Einarbeitung und Weiterbildung
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem expandierenden Unternehmen
- Familiären und wertschätzenden Mitarbeiterumgang

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Hoch- oder Fachhochschulstudium im wirtschaftlichen Bereich oder eine vergleichbare, in der Praxis erworbene Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertriebs-, Außendienst- oder operativen Managementumfeld – idealerweise im Tankstellenbereich
- Gute Kenntnisse des deutschen Tankstellengeschäfts sowie relevanter betriebswirtschaftlicher Kennzahlen
- Ausgeprägte Vertriebsmentalität mit hoher intrinsischer Bereitschaft zur aktiven Stationsakquise und Kaltaquise im Händlergeschäft
- Unternehmerische Grundeinstellung und ein ausgeprägtes Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge
- Sehr gutes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick gepaart mit Durchsetzungsvermögen im Umgang mit Handelspartnern
- Hohes Verantwortungsbewusstsein für wirtschaftliche Ergebnisse sowie die Einhaltung gesetzlicher, vertraglicher und sicherheitsrelevanter Vorgaben
- Hohe Eigenmotivation, Belastbarkeit und zeitliche Flexibilität sowie Reisebereitschaft innerhalb der Betreuungsregion
- Sicherer Umgang mit MS-Office, idealerweise SAP-Kenntnisse, sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse sowie Führerschein Klasse B

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung einer definierten Region mit etwa 40 - 45 Händlerstandorten

- Unternehmerische Beratung und Steuerung der Handelspartner mit Fokus auf wirtschaftliche Performance und nachhaltiges Wachstum
- Verantwortung für die Umsetzung von Marken-, Verkaufs- und Qualitätsstandards an den Standorten
- Sicherstellung der Einhaltung gesetzlicher, vertraglicher sowie sicherheits- und umweltschutzrelevanter Vorgaben
- Analyse der Standortkennzahlen sowie Initiierung geeigneter Maßnahmen zur Umsatz- und Ergebnissteigerung
- Unterstützung der Handelspartner bei der Nutzung der durch EG Deutschland bereitgestellten Prozesse, Instrumente und Konzepte
- Verantwortung für die Akquisition neuer Partner und die Weiterentwicklung des Tankstellennetzes im betreuten Gebiet
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung innerhalb der Region sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Repräsentation des Unternehmens und Wahrnehmung der Unternehmensinteressen gegenüber Handelspartnern und internen Schnittstellen

Kontakt

Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt!

Senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf an:

application+job+j4znwhip@mail.onlyfy.jobs

oder hier bewerben!

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird auf die gleichzeitige Verwendung der Sprachformen männlich, weiblich und divers (m/w/d) verzichtet. Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter.

Datenschutz: Wir behandeln Ihre Daten vertraulich und nutzen sie ausschließlich für den Bewerbungsprozess gemäß DSGVO.