



de.bewerbung@eg.group

Wir wachsen. Wachse mit uns!

#teamplyer



EG Deutschland GmbH / Echo Tankstellen GmbH

Die EG Group gehört zu den weltweit größten unabhängigen Anbietern im Bereich Kraftstoff, Einzelhandel und Food-to-go mit einem kontinuierlich wachsenden Portfolio von aktuell rund 5.600 Standorten in acht Ländern.

In Deutschland betreibt die EG Group mit ihren deutschen Tochtergesellschaften seit Ende 2018 ein Tankstellennetz mit mittlerweile rund 1300 Stationen unter anderem der Marke Esso - einen großen Teil in partnerschaftlicher Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Händlern.

Zur Betreuung und Beratung unserer Handelspartner im Händlergeschäft

im Großraum Nordrhein-Westfalen

suchen wir eine(n) engagierte(n)

Area Manager / Bezirksleiter Händlergeschäft (m/w/d)

in Vollzeit

als Repräsentant unseres Unternehmens.

Wir bieten:

- Jahresgehalt für diese Position von € 60.000 bis € 80.000, abhängig von Qualifikation und Erfahrung
- 30 Tage Urlaub
- Vertrauensarbeitszeit mit Kernarbeitszeit montags bis freitags

- Einen krisensicheren Arbeitsplatz
- Remote Arbeitsplatz auf aktuellem Stand der Technik
- Dienstwagen
- Strukturierte Einarbeitung und Weiterbildung
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem expandierenden Unternehmen
- Familiären und wertschätzenden Mitarbeiterumgang

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Hoch- oder Fachhochschulstudium im wirtschaftlichen Bereich oder eine vergleichbare, in der Praxis erworbene Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertriebs-, Außendienst- oder operativen Managementumfeld – idealerweise im Tankstellenbereich
- Gute Kenntnisse des deutschen Tankstellengeschäfts sowie relevanter betriebswirtschaftlicher Kennzahlen
- Ausgeprägte Vertriebsmentalität mit hoher intrinsischer Bereitschaft zur aktiven Stationsakquise und Kaltaquise im Händlergeschäft
- Unternehmerische Grundeinstellung und ein ausgeprägtes Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge
- Sehr gutes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick gepaart mit Durchsetzungsvermögen im Umgang mit Handelspartnern
- Hohes Verantwortungsbewusstsein für wirtschaftliche Ergebnisse sowie die Einhaltung gesetzlicher, vertraglicher und sicherheitsrelevanter Vorgaben
- Hohe Eigenmotivation, Belastbarkeit und zeitliche Flexibilität sowie Reisebereitschaft innerhalb der Betreuungsregion
- Sicherer Umgang mit MS-Office, idealerweise SAP-Kenntnisse, sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse sowie Führerschein Klasse B

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung einer definierten Region mit etwa 40 - 45 Händlerstandorten

- Unternehmerische Beratung und Steuerung der Handelspartner mit Fokus auf wirtschaftliche Performance und nachhaltiges Wachstum
- Verantwortung für die Umsetzung von Marken-, Verkaufs- und Qualitätsstandards an den Standorten
- Sicherstellung der Einhaltung gesetzlicher, vertraglicher sowie sicherheits- und umweltschutzrelevanter Vorgaben
- Analyse der Standortkennzahlen sowie Initiierung geeigneter Maßnahmen zur Umsatz- und Ergebnissteigerung
- Unterstützung der Handelspartner bei der Nutzung der durch EG Deutschland bereitgestellten Prozesse, Instrumente und Konzepte
- Verantwortung für die Akquisition neuer Partner und die Weiterentwicklung des Tankstellennetzes im betreuten Gebiet
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung innerhalb der Region sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Repräsentation des Unternehmens und Wahrnehmung der Unternehmensinteressen gegenüber Handelspartnern und internen Schnittstellen

Kontakt

Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt!

Senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf an:

application+job+eql1vss5@onlyfy.jobs

oder hier bewerben!

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird auf die gleichzeitige Verwendung der Sprachformen männlich, weiblich und divers (m/w/d) verzichtet. Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter.



Datenschutz: Wir behandeln Deine Daten vertraulich und nutzen sie ausschließlich für den Bewerbungsprozess gemäß DSGVO.