

EG Deutschland GmbH

Die EG Group gehört zu den weltweit größten unabhängigen Anbietern im Bereich Kraftstoff, Einzelhandel und Food-to-go.

In Deutschland betreibt die EG Group mit ihren deutschen Tochtergesellschaften seit Ende 2018 ein Tankstellennetz mit mittlerweile rund 1.100 Stationen unter anderem der Marke Esso - einen großen Teil in partnerschaftlicher Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Händlern.

Zur Betreuung und Beratung unserer Handelspartner im Händlergeschäft

im Großraum Nordrhein-Westfalen

suchen wir engagierte Persönlichkeiten als

Area Manager / Bezirksleiter Händlergeschäft (m/w/d)

in **Vollzeit**

als Repräsentant unseres Unternehmens.

Wir bieten:

- Jahresgehalt für diese Position von EUR 60000 bis EUR 80000, abhängig von Qualifikation und Erfahrung
- 30 Tage Urlaub
- Vertrauensarbeitszeit mit Kernarbeitszeit montags bis freitags

- Einen krisensicheren Arbeitsplatz
- Remote Arbeitsplatz auf aktuellem Stand der Technik
- Dienstwagen
- Strukturierte Einarbeitung und Weiterbildung
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem expandierenden Unternehmen
- Familiären und wertschätzenden Mitarbeiterumgang

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im aktiven Vertrieb, vorzugsweise im B2B-Außendienst oder Partner-/Händlergeschäft
- Idealerweise gute Kenntnisse des deutschen Tankstellengeschäfts
- Praktische Erfahrung in der aktiven Neukunden- bzw. Partnerakquise einschließlich Kaltakquise
- Unternehmerisches Denken und gutes Verständnis betriebswirtschaftlicher Kennzahlen und Zusammenhänge
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie überzeugendes Auftreten gegenüber Handelspartnern
- Wirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare, in der Praxis erworbene Qualifikation
- Kenntnisse im Handels- oder Retailgeschäft sind von Vorteil
- Hohe Eigeninitiative, selbstständige Arbeitsweise, Reisebereitschaft und situative zeitliche Flexibilität
- Führerschein Klasse B, sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse sowie sicherer Umgang mit MS Office
- SAP-Kenntnisse sind von Vorteil

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung einer definierten Region mit etwa 40 - 45 Händlerstandorten

- Unternehmerische Beratung und Steuerung der Handelspartner mit Fokus auf wirtschaftliche Performance und nachhaltiges Wachstum
- Verantwortung für die Umsetzung von Marken-, Verkaufs- und Qualitätsstandards an den Standorten
- Sicherstellung der Einhaltung gesetzlicher, vertraglicher sowie sicherheits- und umweltschutzrelevanter Vorgaben
- Analyse der Standortkennzahlen sowie Initiierung geeigneter Maßnahmen zur Umsatz- und Ergebnissteigerung
- Unterstützung der Handelspartner bei der Nutzung der durch EG Deutschland bereitgestellten Prozesse, Instrumente und Konzepte
- Verantwortung für die Akquisition neuer Partner und die Weiterentwicklung des Tankstellennetzes im betreuten Gebiet
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung innerhalb der Region sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Repräsentation des Unternehmens und Wahrnehmung der Unternehmensinteressen gegenüber Handelspartnern und internen Schnittstellen

Kontakt

Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt!

Senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf an:

application+job+bl4l0uyn@mail.onlyfy.jobs

oder hier bewerben!

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird auf die gleichzeitige Verwendung der Sprachformen männlich, weiblich und divers (m/w/d) verzichtet. Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter.

Datenschutz: Wir behandeln Deine Daten vertraulich und nutzen sie ausschließlich für den Bewerbungsprozess gemäß DSGVO.